



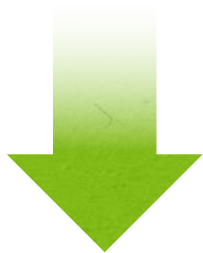
System kaucyjny

– Czy koszty nie przewyższą efektu ekologicznego

Po co nam system kaucyjny?

„Dyrektywa SUP” jako integralna część strategii Europejskiego Zielonego Ładu, ogłoszonego w 2019 r. ma zmotywować kraje członkowskie EU do wdrożenia działań umożliwiających **oddzielenie wzrostu gospodarczego od wykorzystywania zasobów** oraz przechodzenie na systemy produkcyjne i konsumpcyjne o obiegu zamkniętym.

Dyrektywa Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2019/904 w sprawie zmniejszenia wpływu niektórych produktów z tworzyw sztucznych na środowisko tzw. „**Dyrektywa SUP**”



redukcja wykorzystania surowców pierwotnych na rzecz **surowców wtórnych**



GŁÓWNE ZAŁOŻENIA



Zakaz stosowania wszystkich plastikowych produktów jednorazowego użytku, dla których łatwo dostępne są odpowiednie alternatywy, takich jak: sztućce, talerze, mieszadła, słomki, patyczki do wacików, patyczki do balonów, pojemniki na żywność z polistyrenu ekspandowanego, pojemniki i kubki na napoje oraz tworzywa sztuczne ulegające biodegradacji tlenowej.



Wszystkie butelki po napojach muszą mieć przytwierdzone do opakowania **nakrętki i pokrywki do 2024 roku**.



Wprowadzenie do 2025 r. 25% udziału plastiku pochodzącego z recyklingu do **produkcji butelek PET** i 30% do 2030 r. we wszystkich rodzajach butelek na napoje.



Osiągnięcie celów **selektywnej zbiórki** na poziomie 77% do 2025 roku i 90% do 2029 roku dla wszystkich butelek po napojach o pojemności do 3 litrów.

Raport: **System kaucyjny – koszty, perspektywy, szanse**

Pytania, na które próbujemy odpowiedzieć w raporcie

01. Czy Polska jest gotowa na uruchomienie systemu kaucyjnego w 2025 roku?

02. Jakie koszty inwestycyjne i operacyjne będą do poniesienia w celu zbiórki czystszej surowca i zapewnienia cyrkularności opakowań wielokrotnego użytku?

03. Jak system kaucyjny wpłynie na koszty systemów gminnych oraz na poziomy przygotowania do ponownego użycia i recyklingu odpadów komunalnych w gminach?

04. Czy jest możliwe osiągnięcie wymaganych poziomów selektywnej zbiórki jednorazowych butelek na napoje z tworzyw sztucznych o pojemności do 3 litrów i puszek metalowych bez wdrożenia systemu kaucyjnego?

Zakres aktualizacji

System kaucyjny

to system, w którym przy sprzedaży produktów w opakowaniach na napoje jednorazowego lub wielokrotnego użytku, będących napojami, pobierana jest kaucja, zwracana użytkownikowi końcowemu w momencie zwrotu odpowiednio opakowania objętego systemem kaucyjnym albo odpadu opakowaniowego.



System kaucyjny powinien przyczynić się do zamykania obiegu poprzez:

- ✓ zwiększenie jakości odzyskiwanego surowca
- ✓ zwiększenie poziomów zbiórki opakowań i odpadów opakowaniowych
- ✓ zmniejszenie ilości odpadów opakowaniowych w przestrzeni publicznej
- ✓ wzrost użycia opakowań wielokrotnego użytku
- ✓ zmniejszenie ilości wykorzystywanych surowców pierwotnych,
- ✓ zwiększenie poziomów recyklingu,
- ✓ edukację społeczeństwa w zakresie GOZ



Zakres aktualizacji

Nowelizacja ustawy kaucyjnej z 21 listopada 2024 r. (Dz.U. 2024 poz. 1911) wprowadziła istotne zmiany wymuszające aktualizację prognoz



Aktualizacja w związku z nowelizacją ustawy o systemie kaucyjnym objęła następujące elementy:



Predykcja kosztów dla nowego systemu gospodarki odpadami opakowaniowymi

Roczny wolumen butelek z tworzyw sztucznych, puszek metalowych i butelek szklanych wprowadzanych na polski rynek szacowany jest na ponad 14 mld sztuk opakowań. W tym zestawieniu butelki z tworzyw sztucznych stanowią około 40%, puszk metalowe – około 32%, a butelki szklane wielokrotnego użytku zaledwie 28%.

Opakowania i odpady opakowaniowe objęte systemem kaucyjnym będą zbierane w:

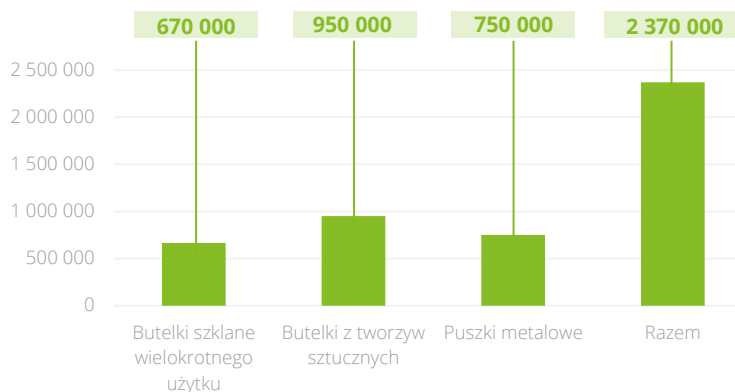
- sklepach,
- punktach z sektora HoReCa,
- sprzedaży okazjonalnej.

Pozostałe punkty, w tym te z sektora HoReCa oraz sprzedaży okazjonalnej, będą obowiązkowo przyjmować wyłącznie butelki szklane wielokrotnego użytku, a opcjonalnie pozostałe odpady opakowaniowe.

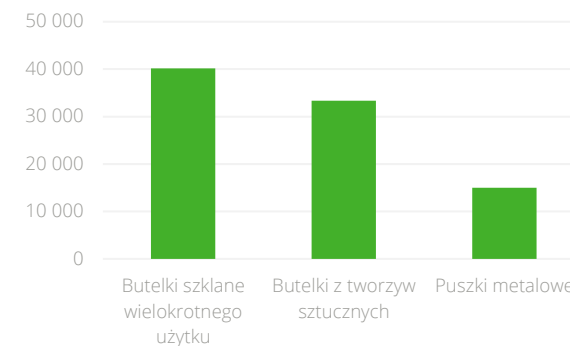
Założono, że docelowo kaucje można będzie odzyskać w około 135 tys. punktów, których automatyzacja zbiórki osiągnie za 10 lat ponad 55 tys. urządzeń.

W Polsce 1 na 10 puszek wprowadzanych na rynek jest wykonana ze stali. Przedstawiciele organizacji zajmujących się odzyskiem opakowań aluminiowych dostrzegają tendencję, w której producenci napojów przechodzą z puszek stalowych na aluminiowe.

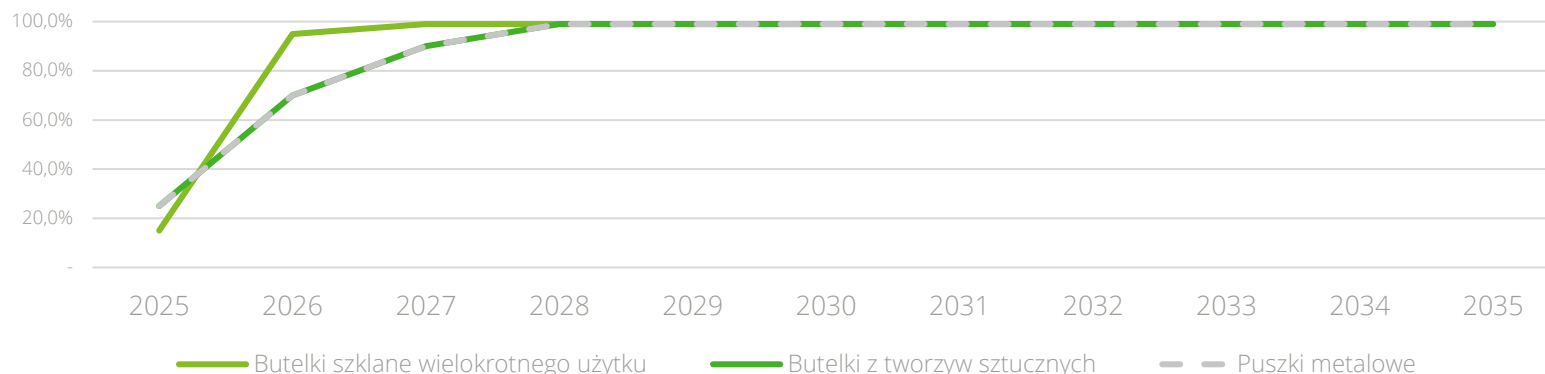
Prognozowany wolumen sprzedaży napojów w kraju w IV kwartale 2025 r. [tys. sztuk]



Prognozowana masa sprzedanego wolumenu napojów w opakowaniach w IV kwartale 2025 r. [Mg]



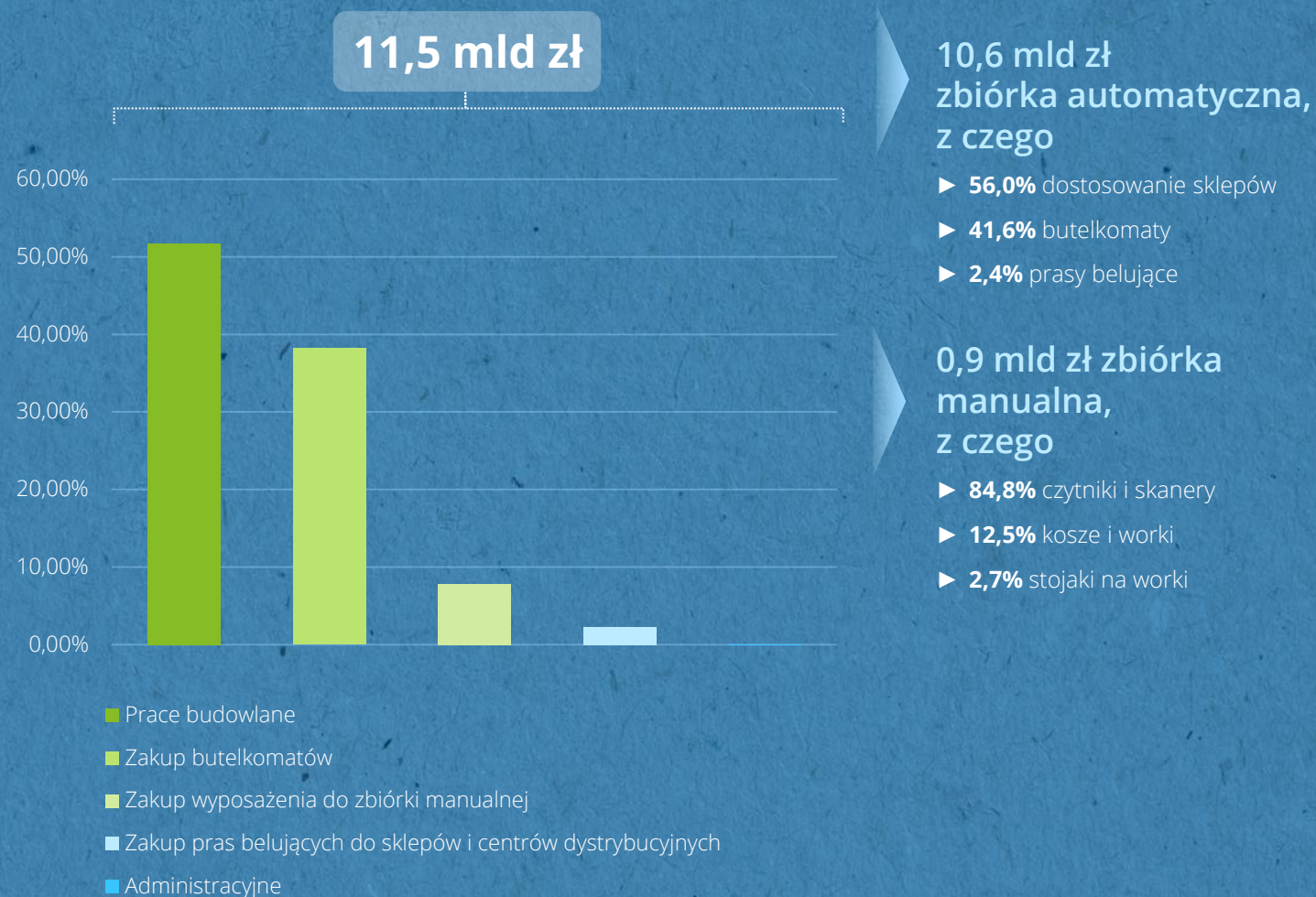
Prognozowany wolumen sprzedaży objęty systemem kaucyjnym [%]



Predykcja kosztów dla nowego systemu gospodarki odpadami opakowaniowymi

Szacuje się, że łączny koszt inwestycyjny do poniesienia w latach 2025-2035 związany z uruchomieniem systemu kaucyjnego w Polsce, który opiera się na **mieszanym modelu zbiórki opakowań i odpadów opakowaniowych** tj. uwzględniającym zarówno zbiórkę manualną, jak i automatyczną z wykorzystaniem maszyn weryfikujących i niszczących może opiewać na kwotę bliską 11,5 miliarda zł.

Struktura kosztów inwestycyjnych

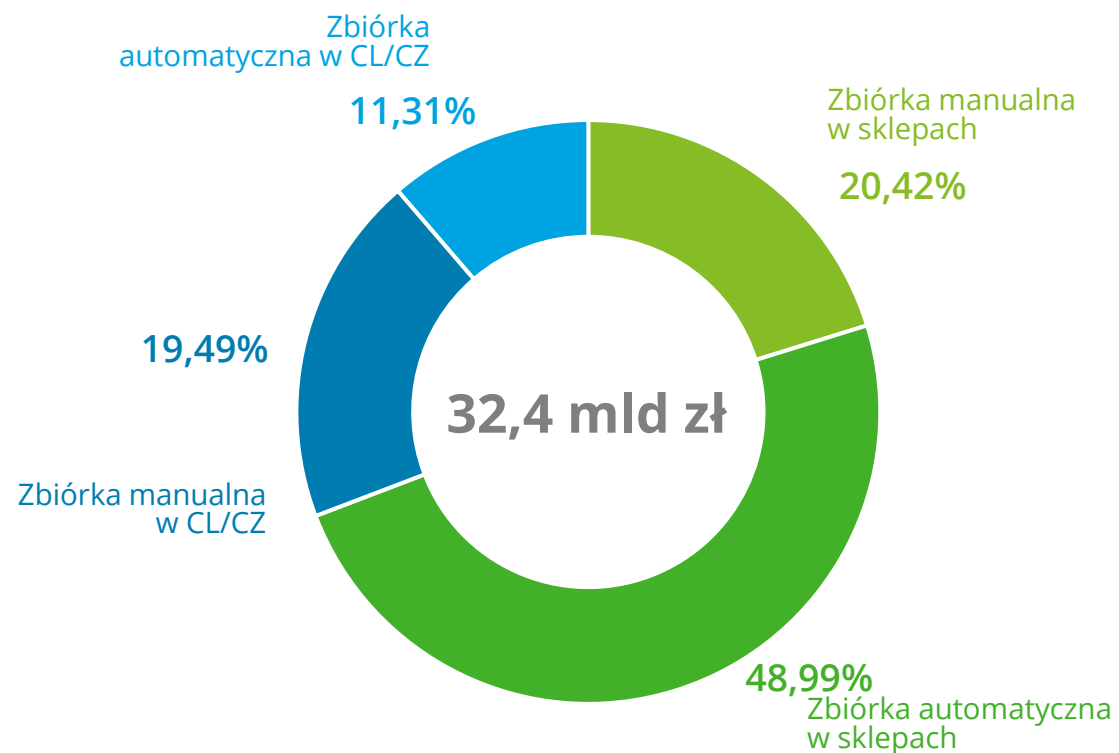


Predykcja kosztów dla nowego systemu gospodarki odpadami opakowaniowymi

Szacuje się, że łączony **koszt operacyjny** związany z obsługą manualnej i automatycznej zbiórki opakowań i odpadów opakowaniowych, może opiewać na łączną kwotę nawet **32,4 miliarda zł** do końca 2035 roku.












Struktura kosztów operacyjnych systemu kaucyjnego



*CL/CZ – centra logistyczne / centra zliczania

Predykcja kosztów dla nowego systemu gospodarki odpadami opakowaniowymi

Obowiązek pokrycia kosztów inwestycyjnych i operacyjnych systemu kaucyjnego spocznie na podmiotach wprowadzających produkty w opakowaniach na napoje i wprowadzających bezpośrednio produkty w opakowaniach na napoje, które będą zobowiązane do uiszczania opłaty producenckiej. Część środków z tej opłaty zostanie przekazana jednostkom handlu przez podmioty reprezentujące, w formie **opłaty utrzymaniowej** (ang. handling fee) oraz **opłaty logistycznej** (ang. logistic fee), aby zrekompensować im koszty związane z realizacją zbiórki.

Elementy Bilansu		S C E N A R I U S Z					
		Optymistyczny		Realny		Pesymistyczny	
		Przed aktualizacją	Po aktualizacji	Przed aktualizacją	Po aktualizacji	Przed aktualizacją	Po aktualizacji
Przychody	Nieodebrana kaucja w skali 10 lat/ do końca 2035 roku	9,9 mld zł	8,9 mld zł	8,9 mld zł	8,2 mld zł	6,5 mld zł	7,0 mld zł
	przy czym w pierwszym roku funkcjonowania systemu kaucyjnego	2,1 mld zł	0,4 mld zł	0,8 mld zł	0,08 mld zł	0,3 mld zł	0,05 mld zł
	Sprzedaż surowca w skali 10 lat/ do końca 2035 roku	5,1 mld zł	5,3 mld zł	4,7 mld zł	5,1 mld zł	3,8 mld zł	4,3 mld zł
	Opłata producencka w skali 10 lat/ do końca 2035 roku	25,3 mld zł	57,1 mld zł	26,2 mld zł	56,2 mld zł	27,4 mld zł	53,7 mld zł
	per 1 szt. opakowania	0,18 zł	0,40 zł	0,21 zł	0,41 zł	0,25 zł	0,44 zł
		10,1 mld zł	18,2 mld zł	10,1 mld zł	17,9 mld zł	10,0 mld zł	17,4 mld zł
		11,6 mld zł	23,2 mld zł	12,0 mln zł	22,8 mln zł	12,2 mld zł	21,6 mld zł
Koszty		3,6 mld zł	15,7 mld zł	4,1 mld zł	15,5 mld zł	4,9 mld zł	14,7 mld zł
	Łączny koszt inwestycyjny w skali 10 lat/ do końca 2035 roku	14,2 mld zł	11,5 mld zł	14,2 mld zł	11,5 mld zł	14,2 mld zł	11,5 mld zł
	Łączny koszt operacyjny w skali 10 lat/ do końca 2035 roku	24,3 mld zł	28,8 mld zł	23,1 mld zł	28,3 mld zł	21,7 mld zł	27,2 mld zł
	- handling fee per 1 szt. opakowania	0,23 zł	0,26 zł	0,33 zł	0,31 zł	0,56 zł	0,37 zł
		0,21 zł	0,22 zł	0,18 zł	0,26 zł	0,19 zł	0,22 zł
		0,27 zł	0,29 zł	0,35 zł	0,34 zł	0,65 zł	0,45 zł
		0,21 zł	0,25 zł	0,26 zł	0,30 zł	0,47 zł	0,39 zł
	- logistic fee per 1 szt. Opakowania	0,08 zł	0,08 zł	0,08 zł	0,08 zł	0,09 zł	0,09 zł
		0,13 zł	0,13 zł	0,12 zł	0,14 zł	0,12 zł	0,14 zł
		0,08 zł	0,08 zł	0,08 zł	0,08 zł	0,09 zł	0,09 zł
		0,03 zł	0,03 zł	0,04 zł	0,03 zł	0,04 zł	0,04 zł



BUTELKA SZKLANA



BUTELKA PET



PUSZKA



Dziękuję za uwagę



Joanna Leoniewska-Gogola

Dyrektorka

M: +48 664 199 197

jlgogola@deloittece.com



Nazwa Deloitte odnosi się do jednej lub kilku jednostek Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL”) i jej firm członkowskich oraz ich jednostek stowarzyszonych (zwanych łącznie „organizacją Deloitte”). DTTL (zwana również „Deloitte Global”), jej firmy członkowskie i podmioty z nimi powiązane są prawnie odrębnymi, niezależnymi podmiotami, które nie mogą podejmować decyzji ani zobowiązań za inne podmioty wobec osób trzecich. DTTL, jej firmy członkowskie i podmioty z nimi powiązane ponoszą odpowiedzialność wyłącznie za własne działania i zaniechania, a nie za działania i zaniechania innych firm członkowskich. DTTL nie świadczy usług na rzecz klientów. Więcej informacji można znaleźć na stronie: www.deloitte.com/about.

Deloitte świadczy najwyższej jakości usługi rewizji finansowej, doradztwa gospodarczego i podatkowego niemal 90 procent firm z rankingu Fortune Global 500® i tysiącom spółek prywatnych. Nasi specjaliści działają w wielu branżach kształtujących dzisiejszy rynek, wypracowując wymierne, trwałe wyniki, które zwiększają zaufanie publiczne do rynków kapitałowych, inspirują klientów do podejmowania ambitnych decyzji biznesowych i wspierają rozwój gospodarczy i społeczny. Czerpiąc z ponad 175 lat doświadczenia zdobytego na rynku, Deloitte prowadzi działalność w ponad 150 krajach na całym świecie. Aby dowiedzieć się, w jaki sposób ok. 415 tysięcy naszych pracowników wywiera pozytywny wpływ na środowisko i otoczenie, w którym żyją i pracują, zachęcamy do odwiedzenia strony www.deloitte.com.

Powyższa publikacja zawiera jedynie informacje natury ogólnej. Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL”), globalna sieć jej firm członkowskich oraz jednostek z nimi powiązanych (zwanych łącznie „organizacją Deloitte”) nie świadczą za jej pośrednictwem profesjonalnych usług ani nie udzielają profesjonalnych porad. Przed podjęciem jakichkolwiek decyzji lub działań, które mogą mieć wpływ na finanse lub działalność firmy, należy skorzystać z porady specjalisty.

Nie składamy żadnych oświadczeń, nie udzielamy gwarancji ani nie podejmujemy zobowiązań (jawnych ani dorozumianych) dotyczących dokładności i kompletności informacji zawartych w niniejszej publikacji. DTTL, jej firmy członkowskie, podmioty z nimi powiązane, ich pracownicy oraz agenci nie ponoszą odpowiedzialności za straty lub szkody, wynikające bezpośrednio lub pośrednio z wykorzystania niniejszej publikacji. DTTL i jej firmy członkowskie oraz podmioty z nimi powiązane stanowią oddzielne i niezależne podmioty prawne.

© 2025. Wszelkich informacji udziela Deloitte Polska.